



令和6年度

創業塾

定員
50名
※先着順

～創業・開業に必要な知識を学び「なりたい自分」を創っていく～

日程

全5日間

9/1
(日)

9/8
(日)

9/15
(日)

9/22
(日)

9/29
(日)

毎週 **日曜日** | 9:30～16:30



想いを
カタチに!

受講修了認定者は、創業・開業に係る申請手続き等で以下の**優遇措置**があります。

- 1.会社設立時の登録免許税が軽減されます(但し那覇市内での設立に限ります)。
- 2.沖縄県・公庫融資制度において、自己資金要件が緩和されます。

※詳細は、那覇商工会議所までお問い合わせください。



対象者

創業予定の方、または創業後5年未満の方

- ・職業や業種、年齢等を問わず、創業前後の方
- ・創業したいけど何から始めていいのか分からない方
- ・創業5年未満で改めて経営についてノウハウを学びたい方にとってオススメです!
- ・同じ意志を持った仲間との出会いがあります!

会場

中小企業振興会館 2階ホール (那覇市久米2-2-10)

※駐車場はございません。公共交通機関、有料パーキングをご利用ください。

申込みは
こちらから

申込方法

右記のQRコードより、WEBで簡単にお申し込み頂けます。

右記フォームよりお申し込み後、受講料のお振込口座をメールにてご案内します。受講料のお振込み確認後、本申込完了となりますのでご注意ください。



受講料

11,000円 (税込)

締切

8/26 (月)

※定員に達した場合、締切前に申込終了となります。

令和5年度 創業塾実績

| | | | |
|---------|----------|-------|----------|
| 44名 | 20～65歳 | 男5:女5 | 40名 |
| 【受講者総数】 | 【受講者年齢層】 | 【構成比】 | 【修了認定者数】 |

各講師の紹介



ReHug (株)
公認会計士
本永 敬三 氏
経営・税務



フィードバックドリブン (株)
販促コンサルタント
豊平 尚哉 氏
販路開拓 (広告)



しおり経営サポート
中小企業診断士
藤岡 敬一 氏
財務 (原価管理)



ヘルプアンドサポート
中小企業診断士
富山 修治 氏
経営戦略



EDISTAR
キャリアコンサルタント
大城 正子 氏
人材育成

お問い合わせ先

那覇商工会議所 098-868-3759 那覇市久米2-2-10 中小企業振興会館3F
中小企業相談部 担当：前里 ☎ : maezato@nahacci.or.jp



会議所公式 HP

講義カリキュラム

| | 開催日時 | テーマ | 内容 | 講師 |
|-------------|-------------|--|--|---|
| 1 日 目 | 9/1 (日) | 09:30 ▼(2h) 11:30 経営 (目標・ビジョン) | 創業に対する想いを具体化する ●創業への想いをカタチつくるために「何から行動すればよいか」理解する ●創業前後で苦難を乗り越えてきた経験者から創業期における経営者の課題と今後の取組について講話を聞く | 株式会社オリゾンIII 取締役 小橋川 恭資氏 (創業経験者) |
| | | 11:30 ▼(1h) 12:30 経営 (コンセプト) | 創業と人生を「もっと楽しく」するために必要なスキルを学ぶ ●初対面の人と取り組む「楽しく盛り上がるゲーム」を通して自身が探求めている「気づき」を発見し、描いた夢(創業計画)を具体的なイメージに作り上げていく | ReHug株式会社 代表取締役勇者 本永 敏三氏 (公認会計士) |
| | | 13:30 ▼(2h) 15:30 財務 (会計・税務) | 創業したら避けられない決算申告について楽しく学ぶ ●決算書、確定申告書作成までの過程を理解する ●日々の取引はクラウドレジとクラウド会計で楽ちんに記録する | 沖縄県信用保証協会 経営支援部 創業支援課 |
| | | 15:30 ▼(1h) 16:30 経営 (創業計画書策定) | 創業計画書の書き方を学ぶ ●創業計画書の必要性や作成する方法 ●金融機関等の知りたいポイントや目標を理解する | |
| 2 日 目 | 9/8 (日) | 09:30 ▼(3h) 12:30 経営 (経営戦略) | 創業計画策定に役立つフレームワーク活用・商圏分析について学ぶ ●SWOT、5フォース分析など様々なフレームワーク等について紹介し、ビジネスプラン策定に活用するための実践を行う ●店舗立地を検討するための基本的な商圏分析手法について習得する | ヘルパンドサポート 富山 修治氏 (中小企業診断士) |
| | | 13:30 ▼(3h) 16:30 販路開拓 (販促・集客) | マンガラ広告作成法で商品やサービスが売れる!集客できる! ●商品やサービスが売れる、お客様が集まるキャッチコピー・広告の作り方を学ぶ(沖縄県内の成功事例を多数紹介) (実践ワーク) | フィードバックドリブン株式会社 豊平 尚哉氏 (販売促進コンサルタント) |
| 3 日 目 | 9/15 (日) | 09:30 ▼(3h) 12:30 経営 (儲けの仕組み) | 知っておきたい利益計画 ●商売において必要最低限知っておきたい「儲かる仕組み」を把握する ●損益分岐点売上高(変動費、固定費)について理解する ※電卓を使用しますので、ご持参ください | しおり経営サポート 藤岡 敏一氏 (中小企業診断士) |
| | | 13:30 ▼(3h) 16:30 財務 (原価計算) | 模擬店を運営しよう! 企業経営ゲーム(実践編) あなたはお店の経営者です。当店発祥で発生する各種イベントに対して、数字から最善の戦略を導き出し、黒字経営を目指しましょう! | |
| 4 日 目 | 9/22 (日) | 09:30 ▼(3h) 12:30 人材育成 (コミュニケーション) | ビジネス成功のためのコミュニケーション ●取引相手、従業員との関係を強化する傾聴、質問、伝える力、ロジカルシンキングを学びながらビジネススキル向上を図る | EDISTAR 大城 正子氏 (キャリアコンサルタント) |
| | | 13:30 ▼(3h) 16:30 販路開拓 (販促・集客) | 販促・集客の基礎を学ぶ ●創業前の見込み客獲得と「A4」1枚アンケートで開業後の販促・集客を成功させる方法(沖縄県内の事例を紹介)(実践ワーク) | フィードバックドリブン株式会社 豊平 尚哉氏 (販売促進コンサルタント) |
| 5 日 目 | 9/29 (日) | 09:30 ▼(1h) 10:30 財務 (融資制度) | 創業者における支援制度についての説明 ●創業塾を修了した方が受けられる優遇措置について ●創業者向け支援制度とお申込みの流れについて ●後継者人材バンクの登録制度の活用について | ・なしし創業・就職サポートセンター ・沖縄振興開発金融公庫 ・沖縄県信用保証協会 ・事業承継・引継ぎ支援センター |
| | | 10:30 ▼(2h) 12:30 総合 (プレゼン準備) | 販脱だらけの創業計画を策定して相手に伝わるよう準備しよう! ●「理想で作った道を現実が塗り替えていくよ」という名言のとおり、講師の方へでも相談してみよう! | ReHug株式会社 本永 敏三氏 & フィードバックドリブン株式会社 豊平 尚哉氏 |
| | | 13:30 ▼(3h) 16:30 総合 (プレゼン) | 自分の夢を実現するために相手に伝わるように、相手の行動につながるようにプレゼンしよう! ●手塩にかけて創った愛すべき創業計画を心を込めて発表を行うことで一歩すすむ行動力と勇気を手に入れよう!xO | |

※講義カリキュラムや講師について、事前の告知なく変更になる場合がございます。
 ※特定創業支援等事業による各種支援策のため、ご記入いただいた内容を創業支援で連携する公的支援機関等へ提供場合がございますので、予めご了承ください。
 ※申込の際、ご記入いただいた申込内容は、本事業の実施のために利用する他、当会議所からの各種連絡、情報発信以外の目的には利用しません。



公式HP



公式インスタ



会社設立費用や融資が有利になる特典を受けたくて受講しましたが、専門家の考え方や視点、新しい金融知識まで学ぶことができ満足度が高いです。受講後は創業への不安解消にもつながると感じたので、創業検討中の友人にも勧めています。また同志の方や講師や事務局との繋がりは貴重な財産です。

開業にあたって、経営に関して知識も経験も無かったため、少しでも専門家の考えや知識を学ぼうと参加しました。もちろん講習の中で、初めて学ぶことも多くなりましたが、特に普段あまり交わることのないジャンルの違った受講者さんたちと意見交換をしたり考えを直接話をする事ができて、とても良い時間だったと思います。

<中小企業振興会館アクセス>



※駐車場は、近隣有料パーキングとなります。



創業塾の様子



【お問い合わせ先】

那覇商工会議所 中小企業相談部

担当：前里

所在地：那覇市久米2-2-10 中小企業振興会館 3階

TEL(098)868-3759 FAX(098)866-5728

E-mail:maezato@nahacci.or.jp